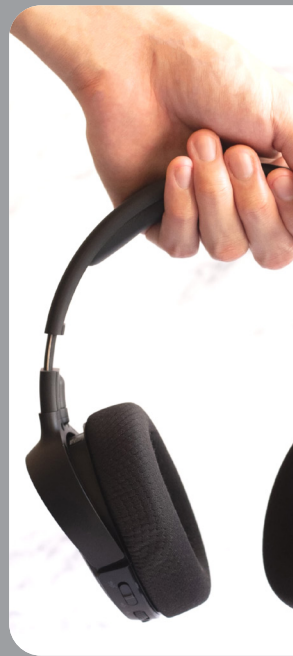
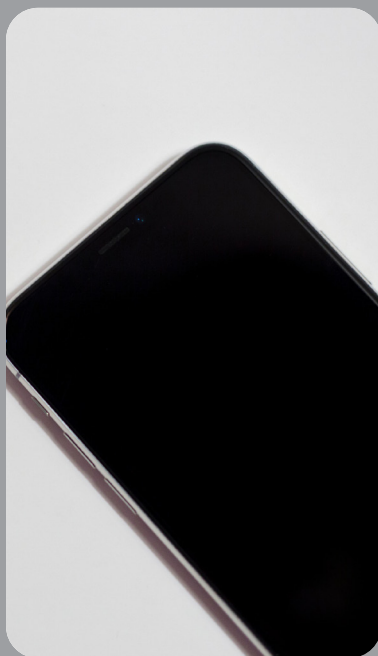


Vademecum wprowadzającego sprzęt na rynek



1. Kim jesteś jako „wprowadzający” i jakie masz obowiązki?



Jeśli produkujesz, importujesz lub sprzedajesz pod własną marką sprzęt elektryczny i elektroniczny, jesteś uznawany za wprowadzającego sprzęt i podlegasz licznym obowiązkom ustawowym. Kim dokładnie jest wprowadzający w świetle prawa? To podmiot, który jako pierwszy udostępnia sprzęt na rynku krajowym w ramach działalności gospodarczej.

Status ten zyskujesz, jeśli jesteś firmą działającą jako:

Producent – sam produkujesz sprzęt w Polsce lub zlecasz jego produkcję innemu podmiotowi pod własną marką.

Importer – sprowadzasz sprzęt spoza granic Unii Europejskiej w celu jego dalszej dystrybucji.

Nabywca wewnątrzwspólnotowy – sprowadzasz sprzęt z innego kraju członkowskiego UE.



Ważne! Powszechny mit rynkowy:

Wielu przedsiębiorców błędnie uważa, że zakup sprzętu w innym kraju UE (np. w Niemczech czy Czechach) nie wiąże się z obowiązkami w Polsce, ponieważ opłaty zostały już wniesione w kraju producenta. To błąd. Przepisy odpadowe nie działają globalnie na terenie całej Wspólnoty – obowiązki środowiskowe musisz rozliczyć w kraju, w którym sprzęt po raz pierwszy trafia na rynek (czyli w Polsce). Sprowadzając towar z UE, stajesz się wprowadzającym.



Pamiętaj! Obowiązki te obejmują również sytuacje, które często umykają uwadze firm:

Wprowadzenie na własny użytek – jeśli sprowadzasz sprzęt z zagranicy bezpośrednio na potrzeby własnej działalności (np. wyposażenie biura, linii produkcyjnej), również jesteś traktowany jako wprowadzający.

Sprzęt używany – sprowadzanie urządzeń używanych z zagranicy i oferowanie ich na polskim rynku to także wprowadzenie sprzętu, wymagające pełnej rejestracji i rozliczeń.



Twoje kluczowe obowiązki obejmują m.in.:

- rejestrację i prowadzenie wpisu w **BDO** oraz umieszczanie numeru na fakturach i innych dokumentach sporządzanych w związku z wprowadzaniem do obrotu sprzętu
- prowadzenie szczegółowej **ewidencji mas i rodzajów sprzętu**
- osiągnięcie wymaganych poziomów **zbierania (min. 65%)**, odzysku i recyklingu
- organizację i finansowanie systemu odbioru zużytego sprzętu
- realizację **kampanii edukacyjnych** (min. 0,1% przychodu)
- coroczną **sprawozdawczość** do 15 marca.



**Niewywiązanie się z obowiązków oznacza realne ryzyko:
kary do 500 000 zł dodatkowo opłatę produktową (np. 1,80 zł/kg)**

2. Wyzwania przy samodzielnej realizacji obowiązków

Samodzielne spełnianie wymagań oznacza:

- konieczność budowy własnego systemu zbiórki i recyklingu
- współpracę z zakładami przetwarzania
- bieżące śledzenie zmian przepisów
- ryzyko błędów w raportowaniu i ewidencji
- obowiązek zapewnienia **zabezpieczenia finansowego 0,1% od przychodu**
- realizację kampanii edukacyjnych.

Brak realizacji ww. obowiązków przez wprowadzających naraża na kary również dystrybutorów. Dlatego warto sprawdzić swoich dostawców pod kątem rejestracji w BDO (dział IV, tabela 1).

Producent/importer/nabywca wewnątrzwspólnotowy urządzeń elektrycznych i elektronicznych powinien zamieszczać numer BDO na fakturach. Zgodnie z art. 39 ust. 1 ustawy o zużytym sprzęcie elektrycznym i elektronicznym z 11 września 2015 r. dystrybutor może sprzedawać/udostępniać produkty pochodzące od producentów/importerów wyłącznie wtedy, gdy posiadają oni odpowiedni wpis w rejestrze BDO.

Dystrybutor (osoba fizyczna, jednostka organizacyjna niemająca osobowości prawnej lub osoba prawna w łańcuchu dostaw, która udostępnia na rynku sprzęt; dystrybutor może być jednocześnie wprowadzającym sprzęt) podlega administracyjnej karze pieniężnej w wysokości (art. 91 ust. 26 i art. 92 ust. 1): od 5000 zł do 500 000 zł, jeżeli: udostępnia na rynku sprzęt wprowadzony do obrotu przez wprowadzającego sprzęt niewpisanego do rejestru lub pochodzący od producenta, który nie wyznaczył autoryzowanego przedstawiciela wpisanego do rejestru, udostępnia na rynku sprzęt nieoznakowany symbolem selektywnego zbierania.



W praktyce oznacza to duże obciążenie organizacyjne, prawne i finansowe – szczególnie dla firm, dla których nie jest to główny obszar działalności.



3. Rozwiązanie: współpraca z organizacją odzysku

Najprostszym i najbezpieczniejszym sposobem realizacji obowiązków jest współpraca z wyspecjalizowaną organizacją odzysku, taką jak **ELECTRO-SYSTEM ORGANIZACJA ODZYSKU SEiE S.A.**



Organizacja odzysku to podmiot powołany właśnie w tym celu – do przejęcia i profesjonalnej realizacji obowiązków ustawowych wprowadzających sprzęt.



4. Co zyskujesz dzięki współpracy?

W ramach jednej umowy i jednego kosztu (KGO) otrzymujesz kompleksową obsługę:

Zgodność z przepisami

- realizacja wymaganych poziomów zbiórki, odzysku i recyklingu
- bieżące dostosowanie do zmian prawa.

Obsługa administracyjna

- wsparcie w rejestracji BDO
- przygotowanie i składanie sprawozdań
- doradztwo prawne i operacyjne.

Realne wykonanie obowiązków

- organizacja odbioru zużytego sprzętu
- współpraca z siecią zakładów przetwarzania.

Realizacja kampanii edukacyjnych

- spełnienie obowiązku ustawowego bez angażowania własnych zasobów.

Oszczędność czasu i kosztów

- brak konieczności budowy własnego systemu
- eliminacja ryzyka kar i opłat produktowych.



5. Co nadal pozostaje po Twojej stronie?

Współpraca znacząco upraszcza obowiązki, ale nie eliminuje wszystkich:

- wpis w BDO i używanie numeru rejestrowego
- oznakowanie sprzętu
- prowadzenie podstawowej ewidencji.

Są to jednak działania proste i łatwe do zarządzania przy wsparciu organizacji.



6. Wniosek – dlaczego to najlepsza decyzja?

Współpraca z organizacją odzysku to:

- minimalizacja ryzyka kar i błędów
- pełna zgodność z wymaganiami prawnymi
- oszczędność czasu, kosztów i zasobów
- przeniesienie ciężaru operacyjnego na ekspertów.

**! Samodzielna realizacja obowiązków
jest kosztowna i ryzykowna.**

**! Współpraca z
ELECTRO-SYSTEM
ORGANIZACJĄ ODZYSKU SEiE S.A.
to rozwiązanie bezpieczne,
przewidywalne i efektywne**



ELECTRO-SYSTEM Organizacja Odzysku Sprzętu Elektrycznego i Elektronicznego S.A. zapewnia kompleksowe usługi dla Wprowadzających.

Indywidualne podejście do Klienta

Każdy przedsiębiorca jest dla nas równie ważny bez względu na potrzeby i wielkość wprowadzenia. Koncentrujemy się na potrzebach i oczekiwaniach naszych Klientów zapewniając najlepsze rozwiązania merytoryczne i ekonomiczne.

Profesjonalizm i bezpieczeństwo

Gwarantujemy pomoc merytoryczną we właściwym wypełnianiu obowiązków w zakresie gospodarki odpadami i zapewniamy ogólnopolski system zbiórki zużytego sprzętu w oparciu o liczne oddziały Grupy REMONDIS. Jakość naszych usług potwierdzona jest przez międzynarodowe certyfikaty ISO. Wdrożyliśmy i certyfikowaliśmy System Zarządzania Jakością zgodny z wymaganiami normy ISO 9001:2015 oraz System Zarządzania Środowiskowego zgodny z wymaganiami normy ISO 14001:2015.

Kompleksowość usług

W ramach Grupy REMONDIS oferujemy współpracę także w zakresie obowiązków związanych z wprowadzaniem produktów w opakowaniach oraz baterii i akumulatorów. W zakresie obowiązków związanych z wprowadzeniem baterii i akumulatorów obowiązki te realizuje REMONDIS Electrorecycling Sp. z o.o., a w zakresie obowiązków wynikających z wprowadzania produktów w opakowaniach Organizacja Odzysku Opakowań EKO-PUNKT S.A.



ELECTRO-SYSTEM **ORGANIZACJA ODZYSKU SEiE S.A.**

Twój wiarygodny Partner

Wieloletnie doświadczenie, profesjonalny zespół, ogólnopolski system zbierania ZSEE i własne zakłady przetwarzania REMONDIS Electrorecycling gwarantują realizację obowiązków wynikających z Ustawy o ZSEE w sposób efektywny, bezpieczny i zgodny z prawem. Zaufało nam już ponad 1600 Klientów.

Kontakt:

**ELECTRO - SYSTEM Organizacja Odzysku
Sprzętu Elektrycznego i Elektronicznego S.A.**

ul. Zawodzie 18 // 02-981 Warszawa

e-mail: organizacja@electro-system.pl

tel.: +48 22 734 14 77

 **ELECTRO-SYSTEM**
ORGANIZACJA ODZYSKU SEiE S.A.

